

# Contract Lifecycle Management End-to-End



Das Contract Lifecycle Management (CLM) von KPMG Law und KPMG verbindet juristisches Verständnis, definierte Prozesse und eingesetzte Technologie für eine kosteneffiziente, durchgängige Vertragsabwicklung. Von der Analyse über die Systemeinführung bis zur operativen Übernahme von CLM-Aufgaben entstehen klare Zuständigkeiten, kürzere Laufzeiten und belastbare Transparenz.

Ein rein administratives Vertragsmanagement reicht nicht mehr aus. Denn: Komplexität nimmt zu, regulatorische Anforderungen steigen und der Effizienzdruck wächst. KPMG Law und KPMG verbinden rechtliche, prozessuale und technologische Expertise und unterstützen Sie entlang des gesamten Contract Lifecycles:

- 1** Analyse und Zielprozesse für ein effizientes Vertragsmanagement
- 2** Einführung technischer CLM-Systemlösungen
- 3** Vertragsmanagement als Legal Managed Service

## **1** Analyse und Zielprozesse für ein effizientes Vertragsmanagement

### Ihre Herausforderungen

Ein Vertragsmanagement bedeutet einen hohen manuellen Aufwand, insbesondere wenn die Vertragslandschaft intransparent und heterogen ist. Oft gibt es kein einheitliches Zielbild, unklare Rollen und Zuständigkeiten. Viele Organisationen sind sich unsicher, welche CLM-Lösung zum Bedarf und Reifegrad der Organisation passt.

### Unsere Lösungen

- Reifegradanalyse (Maturity Assessment) von Organisation, Prozessen, Technologie und Daten
- Entwicklung eines Zielbilds und einer Roadmap für Ihr Vertragsmanagement
- Design effizienter Soll-Prozesse entlang des gesamten Vertragslebenszyklus
- Unterstützung bei der CLM-Softwareauswahl (Anforderungen, Marktüberblick, Bewertung)

### Ihr Mehrwert

- Sie verfügen über einen klaren, abgestimmten Fahrplan für ein modernes Vertragsmanagement,
- eine fundierte Grundlage für Investitionsentscheidungen in CLM-Lösungen sowie
- höhere Transparenz, Standardisierung und Compliance in Ihren Vertragsprozessen.

## **2** Einführung technischer CLM-Systemlösungen

### Ihre Herausforderungen

Die Einführung neuer Systeme in bestehende IT- und Prozesslandschaften ist komplex. Oft sind die internen Ressourcen und Mitarbeitenden für fachliche und technische Umsetzung zeitlich nicht verfügbar. Und nicht immer stoßen technische Neuerungen auf Akzeptanz bei der Rechtsabteilung und den Fachbereichen.

### Unsere Lösungen

- End-to-End-Projektbegleitung von Fachkonzept bis Go-Live
- Aufsetzen und Konfiguration von Vertragsworkflows in CLM-Systemen
- Erstellung und Parametrisierung von Vertragsvorlagen, Klauselbibliotheken und Playbooks
- Annotierung von Standardklauseln als Basis für KI-gestützte Auswertungen
- Integration des CLM-Systems in Ihre Systemlandschaft (z. B. ERP, CRM, DMS, e-Signatur)
- Konzeption und Durchführung der Migration von Altverträgen
- Schulungen, Change Management und Etablierung von Governance & Reporting

## Ihr Mehrwert

- Sie haben ein intern akzeptiertes und produktiv nutzbares CLM-System, zugeschnitten auf Ihre Bedürfnisse.
- Die Durchlaufzeiten sind deutlich kürzer und es kommt weniger zu Medienbrüchen.
- Sie steuern datenbasiert durch transparente und strukturierte Vertrags- und Fristinformationen.
- Durch Change Management und Schulungen steigt die Akzeptanz der Mitarbeitenden und diese können mit dem CLM umgehen.

3

## Vertragsmanagement als Legal Managed Service

### Ihre Herausforderungen

- Standardverträge und Routineanfragen können Rechtsabteilungen stark belasten.
- Schwankende Volumina und Projektspitzen erschweren die Ressourcenplanung.
- Die Fachbereiche erwarten jedoch einheitliche Qualität und schnelle Reaktionszeiten.

### Unsere Lösungen

Übernahme definierter Vertragsmanagement-Aufgaben als Legal Managed Service:

- Erstellung von Verträgen nach Ihren Vorlagen und Richtlinien
- Review und Kommentierung von Verträgen nach vorgegebenen Leitlinien
- Laufendes Vertrags- und Fristenmanagement (z. B. Verlängerungen, Kündigungen, Optionen)

- Pflege und Aktualisierung von Vertragsdaten im CLM-System
- Erstellung von Auswertungen und Reports für Management und Fachbereiche
- Vertragsanalyse und -reviews unterstützt mit KI
- Betrieb über ein kosteneffizientes Service-Modell mit transparenten Stückpreisen, zentralem Ansprechpartner und klar definierten SLAs

### Ihr Mehrwert

- Erfahrungsgemäß entfallen auf das CLM bis zu 30 Prozent der standardisierbaren Tätigkeiten.
- Sie können Kosten besser planen. Durch eine flexible Skalierung bei Lastspitzen waren in der Vergangenheit Kosteneinsparungen von bis zu 50 Prozent möglich.
- Sie gewährleisten eine einheitliche Qualität, Compliance und Transparenz über den gesamten Vertragsbestand.

Im Rahmen eines gemeinsamen Workshops beginnen wir mit einer kompakten Reifegradanalyse Ihres Vertragsmanagements und entwickeln gemeinsam mit Ihnen ein passgenaues Zielbild sowie einen Umsetzungsplan.

**Wir beraten Sie gerne zu allen Aspekten von Contract Lifecycle Management und Legal Managed Services.**

Sprechen Sie uns an – KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH und KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft freuen sich auf den Dialog mit Ihnen.

## Kontakt

KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH

KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft



**Markus Fuhrmann**

Partner  
T +49 170 4743297  
markusfuhrmann@kpmg-law.com



**Martin Knost**

Manager  
T +49 151 28250851  
mknost@kpmg-law.com



**Julien Irmen**

Director,  
Performance & Strategy, Enterprise Performance  
T +49 151 28343269  
jirmen@kpmg.com

[www.kpmg-law.de](http://www.kpmg-law.de)

KPMG Law in den sozialen Netzwerken



Die enthaltenen Informationen sind allgemeiner Natur und nicht auf die spezielle Situation einer Einzelperson oder einer juristischen Person ausgerichtet. Obwohl wir uns bemühen, zuverlässige und aktuelle Informationen zu liefern, können wir nicht garantieren, dass diese Informationen so zutreffend sind wie zum Zeitpunkt ihres Eingangs oder dass sie auch in Zukunft so zutreffend sein werden. Niemand sollte aufgrund dieser Informationen handeln ohne geeigneten fachlichen Rat und ohne gründliche Analyse der betreffenden Situation. Rechtsdienstleistungen sind für bestimmte Prüfungsmandanten nicht zulässig oder können aus anderen berufsrechtlichen Gründen ausgeschlossen sein.

© 2026 KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, assoziiert mit der KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, einer Aktiengesellschaft nach deutschem Recht und ein Mitglied der globalen KPMG-Organisation unabhängiger Mitgliedsfirmen, die KPMG International Limited, einer Private English Company Limited by Guarantee, angeschlossen sind. Alle Rechte vorbehalten. Der Name KPMG und das Logo sind Marken, die die unabhängigen Mitgliedsfirmen der globalen KPMG-Organisation unter Lizenz verwenden.