KPMG Law

Infrastruktur braucht Extrafokus

Sie stehen am Anfang eines Projekts vor einem komplexen Geflecht aus Fragen und Herausforderungen. Es geht um Brücken, Netze, Energie, Verkehr ... kurz – um Infrastruktur. Das führt Sie zu zentralen wirtschaftlichen Fragen: Welche Fördermittel stehen zur Verfügung? Wie lassen sich Risiken sinnvoll verteilen? Und wie gelingt eine Finanzierung, die Wirkung zeigt – wirtschaftlich und nachhaltig? Die Antwort: Mit einem Partner, der Infrastruktur versteht und den Extrafokus darauf richtet. KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH (KPMG Law) und KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (KPMG) begleiten Sie von der ersten Idee bis zur letzten Bilanz. Dabei erfolgen die Rechtsberatungsleistungen durch Law, alle weiteren Leistungen durch KPMG.

Was Infrastruktur heute braucht: Klarheit im Komplexen

Die Finanzierung moderner Infrastruktur ist ein strategisches Spielfeld. Politische Programme, ESG-Vorgaben, Kapitalmärkte und Förderlogiken greifen ineinander – und verändern sich laufend.

Sie navigieren durch:

- Kapitalstrukturen, die sich über den Projektlebenszyklus wandeln, darunter u. a.
  - Fördermittel wie etwa InvestEU, CEF, KfW, Bürgschaften
  - Eigenkapital
  - Fremdkapital wie etwa Green Bonds, Bankenfinanzierung
- Stakeholder mit unterschiedlichen Interessen und Erwartungen
- EU-Taxonomie, CSRD

Wir unterstützen Sie dabei, Struktur in diese Komplexität zu bringen und die Voraussetzungen für eine finanzierungsfähige Vision zu schaffen.

Was vielschichtige Infrastrukturprojekte brauchen: unsere Expertise in jeder Phase

Infrastrukturprojekte sind komplexe Vorhaben, die häufig mit hoher Kapitalbindung, vielfältigen Stakeholdern und langfristiger Wirkung einhergehen. Sie durchlaufen typischerweise fünf Phasen – von der strategischen Planung und Vorbereitung bis zum Rückbau (oder gegebenenfalls Repowering). Jede dieser Phasen bringt eigene Anforderungen, Risiken und Chancen mit sich.

KPMG begleitet Sie entlang dieses Zyklus – mit einem multidisziplinären Team, das Ihre Sprache spricht und Ihre Ziele unterstützt.

Phase 1: Strategische Planung und Vorbereitung

Fundierte Marktanalysen, Szenarienmodelle sowie regulatorische, steuerliche und bilanzielle Checks bilden das Fundament Ihres Infrastrukturprojekts. Zusätzlich analysieren wir frühzeitig Risiken und begleiten Genehmigungs- und Umweltfragen. Wir identifizieren für Sie Fördermittel, prüfen sie rechtlich, unterstützen bei der Beantragung und erarbeiten ein Gesamtfinanzierungskonzept, das alle einschlägigen Finanzierungsquellen reflektiert. Damit unterstützen wir Sie dabei, eine wirtschaftlich, steuerlich und rechtlich tragfähige Grundlage für die Finanzierungsstruktur zu schaffen.

Ziel: Ein Business Case, eine Roadmap und Impulse für die strategische Umsetzung.

Phase 2: Errichtung und Financial Close

Als Berater unterstützen wir Sie bei der Implementierung und Einwerbung der Finanzierung, erarbeiten die Strukturen und begleiten Vertragsverhandlungen bis zum Financial Close. ESG-Klauseln, Reporting-Standards und rechtliche Absicherungen werden integriert.

Ziel: Eine Finanzierungsstruktur als Ausgangspunkt für den Projektstart.

Phase 3: Betrieb

Mit Abschlussprüfungen, steuerlicher Compliance, ESG-Reporting und Legal Housekeeping begleiten wir den laufenden Betrieb. Unsere digitalen Tools und unser branchenspezifisches Know-how unterstützen Sie bei der Einhaltung beziehungsweise Erstellung von Finanzdaten und dem Financial Reporting gegenüber Finanzierern, Fördermittelanforderungen und regulatorischen Vorgaben. Bei rechtlichen oder tatsächlichen Änderungen unterstützen wir Sie bei der Anpassung der Finanzierungsstruktur und -dokumentation.

Ziel: Abschlusspüfungen, Begleitung laufender rechtlicher und steuerlicher Aspekte sowie ein Dashboard für Management und Kapitalgeber.

© 2025 KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, assoziiert mit der KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, einer Aktiengesellschaft nach deutschem Recht und ein Mitglied der globalen KPMG-Organisation unabhängiger Mitgliedsfirmen, die KPMG International Limited, einer Private English Company Limited by Guarantee, angeschlossen sind. Alle Rechte vorbehalten.

Phase 4: Verkauf/Refinanzierung

Der Transaktionsprozess wird von der Strukturierung über die Due Diligence bis zum Vertragsabschluss rechtlich begleitet. Steuerliche und rechtiche Begleitung, ESG-Checks und Investorenkommunikation sind wichtige Bausteine im Exit-Prozess.

Ziel: Ein rechtlich, steuerlich und finanzwirtschaftlich betreuter Verkaufsprozess.

Phase 5: Rückbau/Repowering

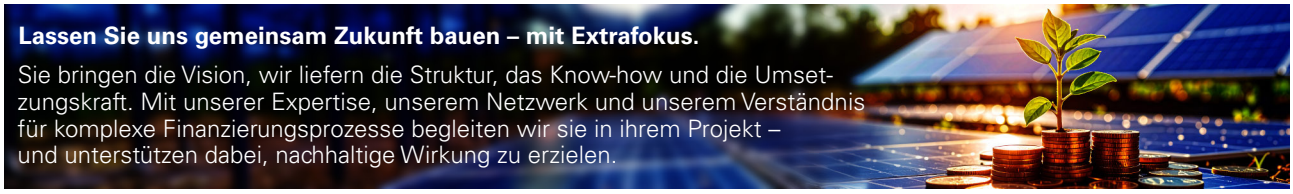
Abhängig vom Infrastrukturprojekt unterstützen wir Sie zum Projektende bei Weiterverwertung, Rückbau oder Neunutzung. Wir analysieren Risiken frühzeitig, begleiten Genehmigungs- und Umweltfragen, beraten zu steuerlichen und rechtlichen Aspekten und berücksichtigen finanzielle sowie bilanzielle Effekte. Auch Sekundärverkäufe oder technische Modernisierungen werden geprüft.

Ziel: Ein Abschluss mit Perspektive – unter Berücksichtigung wirtschaftlicher, rechtlicher, steuerlicher und strategischer Aspekte.

Partner, wie man sie braucht – auf Augenhöhe mit Investoren, Entwicklern und Entscheidern

Was uns unterscheidet, ist nicht nur unser Leistungsspektrum, sondern die Art, wie wir denken, beraten und umsetzen. Infrastruktur verstehen wir nicht als Einzelprojekt, sondern als strategisches Zukunftsfeld. Unsere Mandanten profitieren von einem – gegebenenfalls auch global – vernetzten Beratungsansatz, der moderne Technologie, fundiertes Branchenverständnis und multidisziplinäre Expertise unter einem Dach vereint:

- **Legal Services:** Rechtliche Strukturierung, Implementierungsunterstützung und Vertragsgestaltung, Fördermittel, Ausschreibungen, Vertriebsdokumentation
- **Advisory:** Financial Modelling, Fördermittelberatung, Finanzierungsberatung, Investorenansprache, Ausschreibungen (kommerziell, finanziell, strategisch)
- **Tax:** steuerliche beratene Strukturen und Modelle
- **Financial Services:** Branchenwissen und Regulierungsexpertise
- **Prüfungsleistungen:** Abschlussprüfungen, ESG-Zertifizierungen
- **IT-Services:** Datenanalyse, Unterstützung bei der Bereitstellung von Datenpools und Softwaretools



Kontakt

Dr. Ulrich Keunecke
Partner KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH,
Head Legal FS Asset Management, Head Legal FS Insurance, Germany, EMA, Global
T +49 30 53019-9200
ukeunecke@kpmg-law.com

KPMG Law
Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
Heidestraße 58
10557 Berlin

Marc Goldberg
Partner KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
T +49 211 415559-7976
marcgoldberg@kpmg-law.de

KPMG Law
Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
Tersteegenstraße 19-23
40474 Düsseldorf

Dr. Steffen Wagner
Partner KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft,
Deal Advisory, Head of Corporate Finance, Head of Transport & Infrastructure
T +49 69 9587-1507
steffenwagner@kpmg.com

KPMG AG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
The Squaire
60549 Frankfurt am Main

www.kpmg-law.de

KPMG Law in den sozialen Netzwerken

Die enthaltenen Informationen sind allgemeiner Natur und nicht auf die spezielle Situation einer Einzelperson oder einer juristischen Person ausgerichtet. Obwohl wir uns bemühen, zuverlässige und aktuelle Informationen zu liefern, können wir nicht garantieren, dass diese Informationen so zutreffend sind wie zum Zeitpunkt ihres Eingangs oder dass sie auch in Zukunft so zutreffend sein werden. Niemand sollte aufgrund dieser Informationen handeln ohne geeigneten fachlichen Rat und ohne gründliche Analyse der betreffenden Situation. Rechtsdienstleistungen sind für bestimmte Prüfungsmandanten nicht zulässig oder können aus anderen berufsrechtlichen Gründen ausgeschlossen sein.

© 2025 KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, assoziiert mit der KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, einer Aktiengesellschaft nach deutschem Recht und ein Mitglied der globalen KPMG-Organisation unabhängiger Mitgliedsfirmen, die KPMG International Limited, einer Private English Company Limited by Guarantee, angeschlossen sind. Alle Rechte vorbehalten. Der Name KPMG und das Logo sind Marken, die die unabhängigen Mitgliedsfirmen der globalen KPMG-Organisation unter Lizenz verwenden.